

Совершенная рациональность

В неоклассической экономической теории поведение всех экономических агентов предполагается совершенно рациональным, т. е. предполагается, что все экономические агенты осознают свои цели и способны выбирать лучшие решения для их достижения мгновенно, безошибочно и без каких-либо издержек. Это означает следующее.

Во-первых, когда человек рациональный осуществляет выбор, он знает структуру и все параметры ситуации, в которой находится (такое знание экономисты называют *параметрическим*), способен определить все возможные альтернативы и, проанализировав их, выбрать наилучшую.

Во-вторых, человек рациональный при поиске наилучшей альтернативы учитывает связанные с поиском издержки. Эти издержки выступают ограничением в задаче максимизации индивидом собственной функции полезности.

Как характеризуется рациональное поведение в стандартной экономической теории? Можно сказать, что в общепринятой экономической теории преобладает два подхода к определению рациональности поведения. Один заключается в том, что рациональность рассматривается как внутренняя непротиворечивость выбора, а другой в том, что рациональность отождествляется с максимизацией собственной выгоды.

А. Сен (1979) [\[4\]](#)

В-третьих, для человека рационального определение доступных альтернатив и определение системы предпочтений вещи независимые. Например, если человек с низким уровнем дохода предпочитает товар А товару В, то с ростом дохода, влекущим расширение возможностей, это предпочтение сохраняется. И если человек, получавший низкую зарплату, ел, в основном, макароны, то его отказ от мучных продуктов в пользу свежих овощей при устройстве на новое, высокооплачиваемое место работы обусловлен не сменой предпочтений, а расширением множества доступных альтернатив.

Схема рационального выбора, отвечающего таким предположениям, изображена на рис. 1.2.

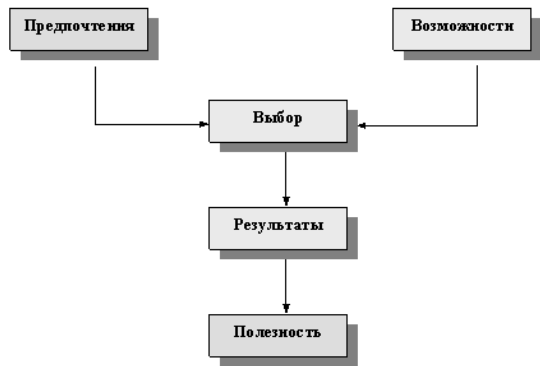


Рис. 1.2. Модель рационального выбора

По предположению неоклассиков, в основе поиска наилучшего решения лежит принцип оптимизации: сталкиваясь с ограниченностью ресурсов, индивид способен распределять их так, чтобы достичь максимального (с учетом издержек принятия решений) удовлетворения своих потребностей. Однако экономисты-неоклассики не утверждают, что люди действительно рациональны. Они исходят из того, что экономический агент ведет себя так, как будто бы он рационален, и строят свои модели на этой предпосылке. В ее основе лежит принцип как если бы (*As If Principle*).

Рассмотрим, например, человека, который при любом заданном уровне дохода I и фиксированных ценах на два товара P_1 и P_2 всегда выбирает долю расходов на потребление первого товара α , а долю на потребление второго $(1-\alpha)$. Это позволяет предположить, что его функция полезности имеет вид $U(x,y)=x^\alpha y^{1-\alpha}$, и он, действуя совершенно рационально, ее максимизирует. Но так ли это на самом деле, мы даже и не пытаемся узнать. В реальности может случиться, что α просто его любимое число, и ему всегда с ним везет. То есть психологический аспект такого поведения остается за рамками нашего анализа. Для нас главное, что мы сумели рационально объяснить его поведение и на этой основе смоделировать его будущие действия [5].

[4] Сен А. Об этике и экономике. М.: Наука, 1996.

[5] Более подробное описание этой идеи можно найти, например: Conlisk J. Why Bounded Rationality? // Journal of Economic Literature. 1996. Vol. 34. P. 669 700.

[Учебник](#) >> [Глава 1 Основы институциональной экономики](#) >> [1.1 Неоклассическая экономическая теория: основные предпосылки](#) >> [Характеристики агентов](#) >> [Совершенная рациональность](#)